

事業者向け業績向上・販売力強化・販路開拓・6次産業化・農商工連携など

販売促進・業績向上セミナー

100円のポテチ  
どうすれば5,000円で  
売れるのか？

お金をかけずに頭をひねって売上げを伸ばす！

# 仕掛けて 販促ネタ 儲ける

教えます！



- ★売上が伸びずに悩んでいる方！
- ★販促したいけど予算が取れない方！
- ★競合が激しく価格競争に巻き込まれている方！
- ★起業・創業を考えている方！

中小商店が価格競争に加わってしまえば、後は苦しみが待っているだけです。値引きをする前に、お金をかけずに利益を上げる方法を考えてみませんか。

「狙って儲かる！販促企画屋」として、数々の中小商店の販促活動をサポートしている講師が、また来々となる仕掛けやお客様の心情にぐぐつと来る演出など、お金をかけずにできる販促術を伝授します。

- お客様の「目と耳」に訴えるだけで売上が伸びる！
- お客様がついて買いをしてしまう…などなど  
お金をかけずにできる販促術満載！

## 【講座内容】

わずか4ヶ月間で集客140%！焼鳥屋さんのマンガつきかわら版  
リピート率を3割アップさせたアナログなのに新型スタンプカード  
8割のお客さまが注文！お客さまが客を呼ぶ看板メニューの秘密  
お客さまの注目を集める「おいがっお 秘密の5番だし」の法則  
お客さまをリピーターにする！「7つの記憶」を残せ  
たった1文字で反応率が1.6倍！？魔法の1文字 など

### 眞喜屋実行の他のテーマ

「リピーターづくりの販促術」  
「起業塾向け  
仕事依頼が増えるしかけ」 など



まきや さねゆき

講師

## 眞喜屋 実行

株式会社はぴっく 代表取締役  
「狙って儲かる！販促企画屋」

1978年生まれ。横浜大学経営学部卒業後、食品スーパーオーケー株式会社、飲食業中心のコンサルティング会社株式会社リンク・ワンなどで店長職・マネージャー職を歴任し、独立。現在は、お店や会社の販促指導と共に、各種団体等のセミナー講師として活躍中。また、各種専門誌など寄稿も多く販促ネタは1800個を越え、販促メルマガは6年間で600回配信。

【著書】「お客様から動いてくれ販促ツボ71」「リピーターをつく35のスイッチ」「魔法のノート」他

\* 120分 \* 交通費は「横浜駅」から  
\* 宿泊が伴う夜の部はお受けできませんのでご了承ください。

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス [検索](#)

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405  
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786  
E-mail 7745@s-adonis.com

※本企画の内容すべてにおいて、複製・転載・使用を禁止します。