

業績向上セミナー

市場の変化と顧客ニーズにマッチした
「新しいビジネスモデル」に改善！

小さな会社やお店の 利益を生み出す 仕組み

何をやってもだめだ～大企業のマネを
してもうまくいくはずがない～
このような考えが吹っ飛ぶ大逆転法



実証済みで実効性が高くコスト0円のできる
新時代のビジネスモデル構築法を伝授！

近年、一生懸命頑張っているのに・・・「客足が遠のき！売上が伸びない！利益が出ない！」このような経営的症状はありませんか？

その原因は、あなたの会社のビジネスモデル(利益を生み出す仕組み)が市場の変化や顧客ニーズの多様化に適合しなくなったのかも知れません。

そこで本セミナーでは、複数のビジネスモデルの組み合わせで新規客やリピーターを増やし、売上・利益が向上した事例を交え解説します。

【講座内容】

- ◆身近なサービスのビジネスモデルはこうなっている
・アイドル編 ・広島東洋カーブ編 ・2020東京オリンピック編
- ◆近年、ライバルは地元企業でなく「Amazon」になった
- ◆利益を生み出す！ おすすめビジネスモデル事例
 - ①ターゲット客を変えて、生徒数1.5倍増の学習塾
 - ②社長のキャラクターを立てて、売上2倍増の仏壇店
 - ③個別感をつけたサービスで、口コミ紹介客3倍達成の一人社長
 - ④2回以上課金する仕組みを入れ、売上2倍増の結婚相談所
 - ⑤松竹梅モデルで値上げをして、業績好調の社労士
 - ⑥Google マップ集客法で、新規客2倍増の治療院
 - ⑦専門特化と社会貢献で、良いお客様しか来なくなったヘアサロン

* 120分

* 交通費は神奈川県「川崎駅」から

講師

キャンドルライト(株)代表取締役

藤村 しゅん



【ビジネスモデルコンサルタント】

1969年生まれ。成城大学経済学部卒。大学卒業後、たこ焼き店等の経営後、IT業界で12年間システムエンジニアとしてIBMやSONYのITプロジェクトに従事。そこで培ったIT技術とビジネスモデルの研究を活かしてビジネスモデル改善コンサルタントとして起業する。現在は、小さな会社や会社を元気にする「ビジネスモデルの改善指導と共に、研修・セミナー講師として活躍中。ユーモアを交えた明快な解説は多方面から高い評価を得ている。

【著書】「小さな会社が大きく伸びる55の最強ビジネスモデル」



◀ Amazon
中小企業経営部門
1位獲得

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

研修・セミナー・実技指導

Adonis

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com