

## 経営力強化・業績向上セミナー

小さくても儲かる会社になる！

ランチェスター戦略の成功事例に学ぶ

## 弱者逆転の法則



ライバルに差をつけて地域でダントツ優位に立つ方法を伝授

## 業種問わずすぐ実践できる勝ち方の定石とは？

どんなに時代が変わろうとも、大きな会社が小さな会社に勝つのは至極当然。弱肉強食、優勝劣敗は自然の摂理！ビジネス界も戦略なしに戦えばどんなに一生懸命に頑張ろうとも大が勝ち、小が負けます。

このような中で、中小事業者が勝ち残るためには、弱者でも逆転充分可能な「勝ち方の定石」を身に付け、実践することが唯一の道といえます。

そこで、「小が大に勝つバイブル」として、経営者が実践して多大な実績を上げている「ランチェスター戦略」について、豊富な事例を交えながら解説します。

## 【講座内容】

- ◆小が大に勝つ3つの原則
- ◆弱者の差別化戦略とは？
- ◆ランチェスター戦略の実践で成功した会社の事例

- ▶ 常に焼立てパンでダントツの売上を誇るパン製造販売店
- ▶ 高密度コイル製造で世界NO.1を目指す製造会社
- ▶ 地域NO.1戦略で売上が大幅に改善した建築会社
- ▶ 「便利な電器屋」をモットーに業績を伸ばす家電販売店
- ▶ カーテンの試着・出張販売で業績回復した販売店
- ▶ 常に電話予約でフル稼働のタクシー会社
- ▶ 缶ビール1本でも無料で届け、NO.1になった酒飯店

- ◆一点集中主義と接近戦
- ◆弱者のナンバーワンづくりの方法

※事例はセミナー時間に合わせて減らすことがあります。  
主催部会に合わせて事例を入替することができます。

## ■福永雅文の他のテーマ

「坂本龍馬に学ぶリーダーシップ」他  
経営革新塾・創業塾 他

\*90~120分 \*交通費は「東京駅」から

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

## 講師

戦国マーケティング株式会社  
代表取締役 **福永 雅文**



1963年生まれ。関西大学卒業。広告会社、コンサルティング会社でマーケティングの仕事をする中、ランチェスター戦略と出会い、99年コンサルタントとして独立。2001年戦国マーケティング株式会社を設立。現在、小が大に勝つ「弱者逆転」を使命とし、競争戦略のバイブル「ランチェスター戦略」を指導原理に、企業や商工団体等の研修・セミナー講師として活躍中。2005年より特定非営利活動法人ランチェスター協会常務理事・研修部長を務める。

【著書】「新版・ランチェスター戦略『弱者逆転』の法則」「ランチェスター戦略『小さなNO.1』企業」他多数。

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405  
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786  
E-mail 7745@s-adonis.com