

ビジネススキルアップセミナー

話がドンドン引き出せる！

「きき上手」
になる方法

仕事で成果を上げる人は
ココが違う!!

「聞き上手は話し上手」相手の思いを引き出すコツとは？

こちらの話に興味をもって真剣に聞いてくれる人には、もっと話をしたい、またお会いしたいと思うものです。逆に、人の話を聞かずに言いたいことだけ言い散らかす人は、敬遠され、情報も回ってこなくなります。

しかし、聞く気はあっても相手が話したがない場合もあります。そのような場合でも相手の話を引き出しドンドン話す気にさせる「聴き方」「質問のしかた」のエッセンスをご紹介します。

【講座内容】

- アイスブレイク「質問ゲーム」
- 「コミュニケーション」とひとくりに言うけれど・・・
- 人間は「聞いてほしい」「わかってほしい」動物
- 聞き上手・聴き上手・訊き上手
- 事実を引き出す質問・気持ちを引き出す質問
- 話す気が失せる逆効果質問に要注意
- また話したいと思わせる「聴く」姿勢のポイント
- きき上手のメリットとは

■須見庸子の他のテーマ

若手・中堅社員向け「仕事ができる人になる！『報連相』リーダー・管理職の「コミュニケーション能力」
「一生使える仕事の基本が身に付く研修」他多数

* 90～120分 * 交通費は「東京駅」から

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

講師

2700回以上の研修を担当している
実力派講師が解説



株式会社 Skillpod(スキルポッド)

すみつねこ

代表取締役 須見 庸子

・産業カウンセラー・コーチ
・プロフェッショナル
キャリアカウンセラー
・日本キャリアデザイン学会正会員 他
大学卒業後、大手進学予備校にて教務の傍ら室長として約6年勤務の後、研修講師として独立。20年間に亘り一貫して人材教育に係わり、08年に株式会社スキルポッドを設立。現在、大手企業や官公庁はじめ各地の商工団体等の研修・セミナー講師として年間150回超の講座を担当。明快な解説には定評があり高い評価を得ている。

研修・セミナー・実技指導 Adonis

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com