



Amazon 書店マーケティング部門で
第1位獲得の講師が解説！

小さな会社やお店が勝ち残る
思考と戦術はこれだ！

心理学的 ランチェスター戦略



競合他社に差別化して地域で一番になる方法がわかる！

ランチェスター戦略は、長年多くの経営者に支持されている不変の経営ルールです。国内でもランチェスターの思考や戦術を取入れて、大成功している企業がある一方、元々戦争理論を経営に応用しているため「難しい・理解できない・わかりづらい」という声も多く聞かれます。

そこで、人口減少時代突入でますます縮小される市場で勝ち残るための「ランチェスター戦略」について、全国各地で講演を行っている人気講師がわかりやすく解説します。

【講座内容】

- ◆商売の定石！ランチェスター戦略とは？
- ◆客選定の公式はこれだ！
 - ・情報収集 ・下座の客の法則 ・2:8と5:8の法則
 - ・SNSでの情報発信の法則 ・中小店の一点集中と戦い方
- ◆弱者が強者に勝つ！一点集中と戦い方
- ◆事例で学ぶ！差別化でNo.1になる方法
- ◆利益を出すための商売の公式
 - ・なぜ、1位になると利益が増えるのか？
 - ・利益を左右する3つの仕事 他
- ◆経営者の仕事とは

* 90～120分

* 交通費は新潟県「糸魚川駅」から

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

講師

ファーストアドバンテージ株式会社

代表取締役 酒井 とし夫

- ・ランチェスター経営認定講師
- ・米国NLP心理学協会認定ビジネスマスター
- ・GCS認定コーチング・コーチ

1962年生まれ。立教大学社会学部卒業。都内の広告代理店勤務を経て独立。セミナーDVDを5年間で1万4千本をネット販売、読者数2万4千人を超える殿堂入りメルマガ「商売心理学」の作者。現在、小さな会社やお店の経営者を応援する熱血漢溢れるコンサルタントとして全国各地の企業や商工団体等のセミナーで活躍中。明快で体験を踏まえた指導は多方面から高い評価を得ている人気の講師。

【著書】「心理マーケティング100の法則」「売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本」「広告宣伝心理術」「どん底からの大逆転」など

■酒井とし夫の他のテーマ

「売上が3倍アップする 7つの集客・販促術」
「10倍売れるキャッチコピーがスラスラ書けるようになるセミナー」ほか

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com