

- ◆セールス・接客・広告・販促に
即応用できるテクニック伝授
- ◆集客・売上・契約で結果が出る！

販売・営業力強化/業績向上セミナー

お客様の心を捉える9つの 心理学的テクニック

商売は
経済学より
心理学



フジテレビ『とくダネ』や雑誌『プレジデント』で
商売心理学の達人として紹介され、アマゾンでは「広告」
「マーケティング」両部門で1位獲得の講師が解説！

人気講師による大好評のセミナー

お客様の心理を上手に捉え、集客や広告・販促に活かしている
会社やお店は大きな成果を上げています。

「心理学」と言うと難しく感じられますが、ちょっとしたコツを理解す
ればお客様の購買意欲を高め、売上げアップや成約につながります。

そこで本講座では、集客・販促指導の人気カリスマ講師が業種を
問わず販売や営業の現場で直ぐに実践できる9つの心理学的テク
ニックについて簡単なクイズや演習を交え伝授します。

講師 ファーストアドバンテージ有限会社
代表取締役 **酒井 とし夫**

・米国NLP心理学協会認定ビジネスマスター
1962年生まれ。立教大学社会学部卒業。都
内の広告代理店勤務を経て独立。セミナーDVD
を5年間で1万4千本をネット販売、読者数2万
人を超える殿堂入りメルマガ「商売心理学」の作
者。現在、小さな会社やお店の経営者を応援す
る熱血漢溢れるコンサルタントとして全国各地の
企業や商工団体等のセミナーで活躍中。明快で
体験を踏まえた指導は多方面から高い評価を得
ている人気の講師。

【著書】「広告宣伝心理術」他



【講座内容】

- 商売は経済学より「心理学」
- お客様の心を捉える
9つの心理学的テクニック
- お客様に30秒で好かれる方法
- お客様と5分で親友になる方法
- コミュニケーションの天才が
使っている3つのスキル

■酒井とし夫の他のテーマ

「売上が3倍アップする 7つの集客・販促術」
「10倍売れるキャッチコピーを
スラスラ書けるようになるセミナー」ほか

* 120分

* 交通費は新潟県「糸魚川駅」から

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス **検索**