

営業・販売力
強化セミナーバイク整備士から営業未経験で
トップセールスになった営業手法を公開

営業成績を確実に伸ばす！ プレゼンで契約率を高めるコツ

営業苦手意識もなくなるスキルの習得

誰でもトップセールスになれる！

営業・販売担当者は、市場の成熟化や消費者ニーズの多様化に伴い、顧客獲得・売上確保に苦戦しています。

さらに、消費税増税後の消費者の節約志向や堅実消費がいまだに続いており、この厳しい市場環境の中で売るためには場当たりの営業では成果は得られなくなってきました。

そこで本講座では、講師自ら実践してトップセールスになった「プレゼンとクロージング」のコツについて伝授します。



講座内容

I 今の時代に成果を上げる営業スタイル

- ・時代とマーケットの変化
- ・オウムではなく驚になれ！

II トップセールスマンになるための コミュニケーションスキル

III プレゼンテーションの5ステップ

- ①見込み客の心を開く
- ②問題意識を引き出す
- ③利益を描かせる
- ④ヘビのしっぽのクロージング
- ⑤利益の再確認と勇気付け

IV クロージングの極意

* 120～180分

* 交通費は「東京駅」から

講師 (株)カッコイイ大人 代表取締役
牛木 章太(うしき しょうた)



1982年東京生まれ。24歳までバイクの整備士として勤務。将来経営者になるために営業も経験しようと営業部門に移籍する。その時に、世界一の営業マンが考案した営業教育「SAプログラム」のトレーニングを受講し、営業未経験でトップセールスになる。2013年4月営業研修会社「カッコイイ大人」を設立。現在、「カッコイイ大人」を育成・輩出し、日本の未来に貢献するをモットーに、公開研修や各地の企業・商工団体等のセミナー講師として活躍中。

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

※本企画の内容すべてにおいて、複製・転載・使用を禁止します。