

ビジネス・スキルアップセミナー

全てのビジネスパーソンに役に立つ！ 相手への印象がグッとアップする！

元ズームイン朝の女子アナ・売れる話し方の専門家が伝授する！

3秒で惹きつけ！

2分で掴み！

1度の会話で決める！



交渉・商談を成功に導く！ 一瞬で相手の心をつかむPR術

宣伝・売込を思い通りに行うセルフプロモーションとは？

口下手・人見知りも克服し、自分に自信が持てる！

強引な売込をしていないのに契約がドンドン取れる営業マンやカリスマ販売員と呼ばれる方々は、初対面の相手に短時間で自分と商品の魅力やウリを伝えることが上手で、いち早く相手との信頼関係を築くことが出来る人です。このような「戦略的売り込み」をセルフプロモーションと言います。

そこで本セミナーでは、テレビ番組でキャスターやリポーターの経験を持ち、「売れる話し方」の専門家として活躍している講師が「セルフプロモーションメソッド」について自らの体験や成功事例を交え解説します。



▼講師 PRコンサルタント

こむらさき まゆみ

小紫 真由美

神戸外国語大学卒業。TeNY(株)テレビ新潟放送網アナウンサーとして5年間勤務。全国放送「ズームイン朝」のキャスターをはじめニュース、レポートなどを担当。その後、ラジオ局 FMPORT で番組ナビゲーターを務める。2003年に独立しコーチングやEQ、キャリアカウンセラー等の資格を取得し、経営者やビジネスパーソン対象に話し方やコミュニケーションの研修講師としてスタートする。現在、自らの体験を生かした「売れる話し方」指導の専門家として、全国各地の企業や商工団体等の研修・セミナー講師として活躍中。明快で説得力ある解説には定評があり多方面から高い評価を得ている注目の講師。

▼内容

- ◆あなたのトーク!仕事につながりますか?
- ◆知らずにやっている残念な自己紹介
- ◆仕事が取れる2大条件
- ◆売れるプロモーショントークのひな型
- ◆質問に応じてトークを完成!3つのワーク
- ◆代表者発表&講師フィードバック

■小紫真由美の他のテーマ

「話す力・好感度を高める方法」
 「仕事につながる戦略的名刺交換術」
 「相手の心をつかむプレゼンテーション」
 「お客様との信頼関係を高めるコミュニケーション」 など

* 120~180分

* 交通費は「新潟駅」から

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
 TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
 E-mail 7745@s-adonis.com