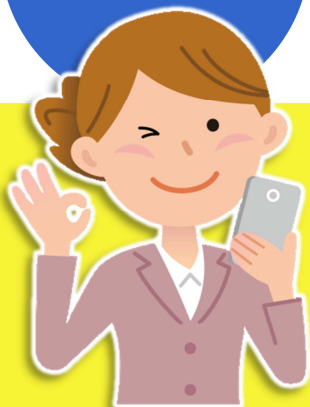


スマホ・ビジネス活用セミナー

スマホ利用者もガラケー利用者も大丈夫
初心者向けにやさしく解説します!!

忙しい私に
ピッタリ!
お店の情報を
直ぐに発信できる!



Facebook

Twitter

LINE@

Instagram

誰でも簡単に できる! SNS活用で 集客・売上を伸ばす方法

コストをかけずに新規客・リピーターを増やす方法と商品やサービスをPRする方法を伝授

今、我が国のスマートフォンの所有率は人口の78%と言われ、スマートフォンの普及で、誰でも簡単に情報収集や発信ができるようになりました。このスマホユーザーに対してInstagramやLINE@等のSNS(ソーシャルネットワークワーキングサービス)ビジネス活用で集客や売上を大きく伸ばしているお店や会社が続出しています。

そこで本講座では、業績を伸ばしている事業者の最新事例などを交えながらSNSのそれぞれの活用法についてわかりやすく解説します。

【講座内容】*スマートフォンの操作実習はありません。

- ◆「ソーシャルメディア」が
ビジネスに活用される5つの理由
- ◆スマホ利用者がよく使う地図アプリに
無料で店舗情報を掲載しよう
- ◆Facebook の投稿をお客様目線に切り替えて
売上1.5倍! その方法とは?
- ◆Twitter は地域情報に強い!
その活用法と注意点
- ◆LINE@でリピートさせる3つのやりかた
- ◆「Instagram」だけやっているお店が
増客したシンプルなコツ

中小企業の HP 運営実務に精通した講師が解説!

ホームページコンサルタント
永友事務所
代表 永友 一郎



1973年生まれ。東海大学文学部広報学科卒。旅行会社勤務を経て、財団法人神奈川県経営者福祉振興財団入社し中小企業のホームページ作成支援等の責任者を歴任し独立。現在、ペルソナシナリオ手法やソーシャルメディアを活用した中小企業のHP運営実務に精通したITコンサルタント。ツイッター・フェイスブック等のソーシャルメディアにも造詣が深く、各地の企業・自治体・商工団体等のセミナー講師として活躍中。机上の理論家ではなく、実務経験を基にした明快な指導には定評があり多方面から高い評価を得ている。
【共著】「ゼロから始める売上アップのためのネット活用」

■永友一郎の他のテーマ

「ネット接客3大トラブル対応策」
「繁盛店がやっている Web 集客術」
「HP・Blog の『営業力』を高める方法」
「Web3大ツール効果的な使い分け術」他多数
※Jimdo でホームページを作ろう! 6h コース

* 120分

* 交通費は神奈川県「藤沢駅」から

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索