

IT活用業績向上セミナー

実店舗でも使えるIT販促

事例で学ぶ

客単価アップ5つの方法

最新

消費税増税に負けない
利益を確保する方法を伝授!

**客離れせずに・購買頻度も上げる
客単価アップ法とは?**

大企業の値上げラッシュが続いていますが、価格競争に怯えつつ、値下げ合戦になっていませんか?

中小企業が採算を無視した安売り競争に参戦しては、消費税10%時代には経営を維持することは困難です。

そこで、増税前にやっておきたい客単価をアップさせて売上を伸ばす仕掛けについて事例を交えながら伝授します。

- 内容 **使えるノウハウばかりを厳選!**
ネット初心者でも大丈夫!わかりやすく解説
- ①ひとつ上の商品を買わせてしまう裏ワザとは?
 - ②ついで買いを誘発する仕掛けの作り方は?
 - ③購入のハードルを下げて買ってもらうには?
 - ④まとめ買いやセット買いのテクニックとは?
 - ⑤①~④の手法を更に加速させる秘訣とは?

■横田秀珠の他のテーマ

「Instagram で新規客を獲得してLINE@でリピートさせる方法」
「スマホを使ったソーシャルメディアで販促・集客する方法」
「中小企業も注目すべき!IoTセミナー」など

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス **検索**

講師 イーンスパイア(株) 代表取締役
横田 秀珠 (よこたしゅうりん)

ネットビジネス・アナリスト
公立長岡造形大学の情報リテラシー講師。1971年生まれ。未経験のIT企業に就職し、3年で独立し、2007年にITコンサルタント会社を設立し現在に至る。All About プロファイル全専門家で全国1位のコラム評価を獲得した実績を持つ。2008年9月から1日も欠かさずブログ更新し、最新のネットビジネスに関する情報発信をしつつ、全国で年間160回の講演も行う。FM新潟の番組審議会の副委員長としても活躍中。



*120分

*交通費は新潟県「新潟駅」から

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com