

経営力強化セミナー

経営者・管理職者・営業販売担当者から業種問わず全てのビジネスパーソンにおすすめ！



あなたの会社やお店でも直ぐ実践できる
地域でライバルに差をつける！

競争を勝ち抜く戦略**中小企業で活かせるマイケルポーターの教え**

人口減少により顧客人口が減っていく中、消費税10%時代の突入は企業経営に深刻な影響が懸念されます。

このような時代を迎え、中小企業が厳しい市場で生き残るためには経営の見直しは必至です。

そこで本講座では、日本でも多くの企業で導入され大きな業績を上げているマイケル・ポーターが提唱する地域や業界で優位に立つための競争戦略について解説します。

▼講師 浅沼 宏和

(株)TMAコンサルティング
代表取締役
・浅沼総合会計事務所所長
・税理士・公認内部監査人

1963年浜松市生まれ。早稲田大学政治経済学部卒、中央大学大学院法学研究科修了、名古屋学院大学大学院博士後期課程修了。現在、大手・中小企業の税務会計と経営支援業務に取組み高い評価を得ている。特に、ドラッカーとポーターの戦略を10年以上の研究を経て、企業で実践するコンサルティングとして、また、セミナー講師として活躍中。明快な解説に高評を得ている。
【著書】「世界一やさしいドラッカーの教科書」「世界一やさしいマイケルポーター『競争戦略』の教科書」「ドラッカーが教えてくれた経営戦略作成シート」「スターボックスの最強戦略」

■浅沼宏和の他のテーマ

「個人・チーム・企業の成果を上げる！」
『ドラッカー・マネジメント講座』
「企業を繁栄させる2つの戦略」
「スターボックスに学ぶ経営手法」
「事業計画書の作り方」など

- ◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス **検索**

**消費税10%時代に
どうやって業績を伸ばせばいいのか…****【講座内容】**

- 「ポーターの競争戦略」が注目されるワケ
- 「競争」の意味は？
「差別化」と「独自性」はどう違う？
- 自社の「業界区分」を誤解していないか？
- 会社の利益を奪う5つの要因
ファイブフォースとは？
- 付加価値を生み出す活動のポイント
- 成熟業界と衰退業界での戦い方
- 業績を伸ばすためには何が必要か？

* 90～120分

* 交通費は静岡県「浜松駅」から

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com