

建設業
部会



これからの 住宅産業はこう変わる

消費税10%時代を迎え、2016年は駆け込みと反動減の激動の一年に！



講師 津田 慎司

(株)住宅産業研究所
コンサルティング部 部長

1960年東京都生まれ。大学卒業後、1982年ミサワホーム(株)入社。本社開発部からミサワホーム近畿(株)へ出向。その後、本社設計部で商品企画・構法開発等に携わる。2001年(株)住宅産業研究所に入社。現在、大手住宅メーカーでの業務経験を基に、ユーザーや現業部門への取材やコンサルティング業務を展開し、月刊誌TACTの出版や建築関連企業の営業接客～現場対応のセミナー・研修等の講師として活躍中。

60万戸時代でも地域ビルダーとして生き残るために！
豊富なデータを基に住宅産業の動向を語る

住宅産業界は、東日本大震災や消費税増税などにより、市場環境やユーザーが変わり、変革の時代に直面しています。今後、住宅産業はどう変わるのか？豊富なデータと情報を徹底解明し、建築関連業の業績向上させる方策について解説します。

講座
内容

1. 住宅産業トピックス
 - ▶2016年は駆け込みと反動減の激動の一年
住宅市場を理解しよう！
 - ▶住宅市場をデータで解説
2. 市場縮小時代の生き残り対策
 - ▶施策 「売上拡大策」
 - ・駆け込み客をどう掴むか？ 勝負は集客
 - ・地域密着型ビルダーの集客成功事例
 - ▶施策 「利益改善策」
 - ・着工集中でも確実に利益を残す「段取り八分」の考え方
 - ・受注棟数減なら、1棟利益を改善する
 - ▶施策 「反動減対策」
 - ・安定受注を生み出す秘訣
 - ・「商品」よりも「社会」「人」で売る

津田慎司の他テーマ

「現場の活用と初回の接客で
契約獲得する方法」ほか

*120分 *交通費は「東京駅」から

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス 検索