

経営計画セミナー

2時間
カンタン
時間で
解る!

攻めの経営で競合店に勝つための 事業計画書はこうすれば できる

自社の経営ビジョンを明確化し目標達成に必要な事業計画書をつくる!

役に立ちます!

- ▶ 自社の強みや弱みが発見でき、社内の問題点も明確になる
- ▶ 顧客の視点で商品やサービスの開発ができる
- ▶ 競合他社との差別化戦略に活用できる
- ▶ 社員の意識改革に役立ち、目標達成が早期に実現できる
- ▶ 助成金や融資の際に説得力ある計画書ができる

こういうことだったのか!
やる気が湧いてきた!



現在の厳しい経営環境の中で、これからどういう企業に育ていくか、そのために今何をすべきか、目標達成に向けての問題点や課題を見直す指針として大切なのが事業計画書です。また、国や県の助成金や金融機関等への融資の際にも必要となります。

そこで本講座では、事業計画の作成を通して、経営者およびリーダーとしての事業感覚を磨くと共に、自社の経営ビジョンを明確化し、社員等も巻き込む手法を学びます。

【講座内容】

事業計画の目的とは

顧客と社員から賞賛される事業計画

事業計画の立て方のステップを理解する

経営者・後継者が作る事業計画ステップ

経営ビジョンを明確化し、ビジョンを実現するための 事業シナリオの設定方法

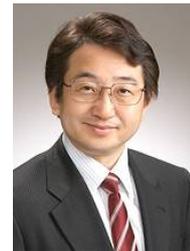
素晴らしい事業計画は、顧客と社員を巻き込み
事業を成功に導くナビゲーター

自社の強み・弱みと外部環境の変化を意識する 事業シナリオの進め方

社内環境の強みと弱み、社外環境の分析の進め方

まとめ

講師



おの でら ゆうしろう
小野寺 勇史郎

中小企業診断士/税理士

株式会社エキスパートナズ代表取締役
1955年生まれ。明治大学商学部卒業。
三井住友海上火災保険(株)を経て、RCDリス
クコンサルタントグループを主宰。86年(株)日
本コンサルタントグループ入社。20年間の在
社中に延べ784社1258の大手・中堅企業の
事業部や営業部門の育成研修・コンサルティ
ングに活躍し07年独立。現在、企業の営業診断
・与信管理・売掛金回収の研修や実践指導で
活躍中。TV東京「ガイアの夜明け」に出演
するなど、多方面から高い評価を得ている。
【著書】「売掛金回収のルールと習慣づくり」
「売掛金管理と完全回収の実務」「取引先の
与信管理・売掛金の完全回収」他。

小野寺勇史郎の他のテーマ

「危ない会社の見分け方と売掛金回収の実務」

「2時間で解る! 決算書 読み方・活かし方」

「目標利益を創出するための予算管理の進め方」

「小さくても強い企業になる! キャッシュフロー経営」 他

「事業計画書」は実際に計画書を作る3回コースもあります。

* 120分

* 交通費は「東京駅」から

研修・セミナー・実技指導 *Adonis*

有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com

ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索