

管理職・職場リーダー向け

コミュニケーション能力  
向上セミナー

仕事の効率を上げる

# 報 連 相 指導力向上 セミナー

双方向の良好なコミュニケーションで職場からストレスがなくなり業績も向上！

手間を省きたい部下から「ハウ・レン・ソウ」を引き出すポイントとは？



指示を出したら部下がイメージ通りに動き、求めなくても報連相してくれるようになれば、管理者・監督者・リーダーの仕事はずっと楽になります。しかし、部下が指示通りに動かず、求めなければ報連相をして来ない、あったとしても要領を得ていないようでは良い成果は得られません。

そこで、本講座では、どんな指示を出せば部下を動かせるのか、どんな指導をすれば、部下が適切な報連相をしてくるようになるのか、事例を交え伝授します。



【講師】

株式会社ヒューマンテック  
代表取締役

濱田 秀彦

1960年生まれ。早稲田大学教育学部卒業大手住宅メーカーにて営業・現場管理に従事し最年少の支店長となる。その後、人材教育会社に転身。営業部にてトップの営業成績を記録。99年独立。現在、公開講座はじめ企業や各種団体の階層別研修・スキルアップ等のセミナー講師として活躍中。自らの管理職・営業経験を活かした講義には定評がある。また、日経BizアカデミーWeb講座を1年間担当しアクセスランキングのトップを続けるなど、マスメディアでも活躍中。【著書】「主任・係長の教科書」「上司の言い分・部下の言い分」「あなたが部下から求められているシリアスな50のこと」「課長のキホン」「奇跡を起こすマジックボックス」ほか多数。

濱田秀彦の他のテーマ

「業績を伸ばす 仕事術」「事業を繁栄に導く管理者の行動役割」  
「若手・中堅社員の報連相スキルアップセミナー」  
階層別研修・新入社員研修 など

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索

【講座内容】

どんな指示を出せば人が動くのか

- ・指示の3原則
- ・数字で表現できない目標値の示し方
- ・指示のトレーニング【実習】

報連相の指導法

- ・なぜ報連相をしてこないのか
- ・どうすれば報連相をしてくるようにできるのか

報連相指導実践トレーニング

- ・理想イメージを作る
- ・一方通行にならない指導の仕方【実習】
- ・悪い知らせを早く伝えるようにさせる方法

\* 120～180分

\* 交通費は「東京駅」から

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405  
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786  
E-mail 7745@s-adonis.com