

ビジネス・スキルアップセミナー

新人～経営者まで、全てのビジネスパーソンに必須

簡単に 相手に好印象と信頼感を与える！

誰でもできる印象力アップ法

～相手の心をつかむ立ち居振る舞いと話し方～



ほんの少しの気を使うことであなたと会社のイメージがグッとアップ！

「この人の話を聞いてみよう」「もう一度会ってみたい」と思われる人になる！

これから就労を目指す方はじめ全てのビジネスパーソンがビジネスで成果を上げるためには、お客様や取引先に好感と信頼感を与える印象力をアップすることが大切です。

そこで本講座では、ビジネスを成功に導く立ち居振る舞いや好印象を与える声の出し方・話し方について簡単なワークを交え伝授いたします。

【講座内容】

第一印象の重要性

- ▶印象力とは
- ▶ビジネスシーンにおける「身だしなみチェックシート」

好印象を与える立ち居振る舞い

- ▶印象に残る好感度の高い態度や動作とは
- ▶信頼感を与えるアイコンタクトの取り方

好印象を与える声の出し方・話し方

- ▶声(トーン)の4要素
- ▶聞き取りやすい話し方
- ▶相手に伝わりやすい話の組み立て方

講師

株式会社オフィスメイ
代表取締役

木谷 さつき



・日本アクションラーニング協会認定コーチ
京都女子大学短期大学部を卒業後、日本コダック(株)に勤務。1992年から展示会・企業などのVIPアテンドや受付、ナレーターを経て、国際会議・式典・フォーラム等の司会者として活動。01年コミュニケーション、ビジネスマナー、スピーチトレーニングを中心に人材育成研修講師を務める。09年(株)オフィスメイを設立。現在、全国各地の企業・銀行系研修機関や医療法人などの研修・セミナー講師として活躍中。美しい声と惹きつける話し方には定評があり多方面から高い評価を得ている。

木谷さつきの他のテーマ

- 「顧客感動を引き出す おもてなし接客術」
- 「お店や会社のイメージを高める 接客マナー講座」
- 「信頼関係を築くためのコミュニケーション」
- 「好印象を与える話し方」 など多数

* 120～180分

* 交通費は「大阪駅」から

研修・セミナー・実技指導

Adonis

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
E-mail 7745@s-adonis.com

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索