

I T 活 用 販 路 拡 大 セ ミ ナ ー

しかし、出店するだけでは勝ち残れない！
 コロナ禍でEC市場は成長中

ネットショップ 成功の秘訣

活用編

売れるショップづくりと 売れるショップの運営戦略

インターネットとスマホの普及で
ネットで購入する人急増！



- ネットショップの始め方や運営の概要は理解できたという方に、では、実際に始めて売り上げにつなげるにはどうすればよいのか？
 - ネットショップを始めたが売り上げが伸びないなど悩んでいる方に、どこをどう改善すればよいのか？
- ネットショップを立ち上げた後の運営や売上を上げるための具体的な戦略について解説します。

【講座内容】

◆ 売れるショップづくり

- 売れるショップのデザインとは
 - ・欲しいものを見つけやすいショップにするには
 - ・買いやすいショップにするには
- 買いたくなるショップの見せ方&伝え方
 - ・商品の魅力が伝わる商品写真や説明文の作り方
 - ・かご落ちさせない工夫とは
 - ・使いやすさに配慮する

◆ 売れるショップの運営戦略

- 自然流入を増やす方法
 - ・キーワードを計画する(SEO対策)
 - ・売れるショップの文章とは
- トリプルメディア戦略を実践する
 - ・ハブとなるオウンドメディアを計画する
 - ・その他のメディアとの連携を考える
- お客さまを逃がさない分析とアクション
 - ・アクセスデータからお客様を分析する
 - ・顧客を増やすコミュニケーション術

* 120分

* 交通費は埼玉県「大宮駅」から

- ◆ ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。
- ◆ 他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

講 師

有限会社E-スタジオ
代表取締役

中邨 登美枝



1991年よりIT系ビジネスサポート事業をフリーランスにて行う。2000年に起業し、2005年に(有)E-スタジオを設立。地域情報ポータルサイト「イーシティさいたま」をわずか1年で月間閲覧回数を20倍に向上させた実績を持ち、企業の情報発信支援を目的に、研修・制作・情報活用サポートの事業を展開中。ネットショップ「藍染め暮らし」運営者。
 【著書】「これからはじめるHTML&スタイルシートの本」「Excelをきっちり使う本」「Wordをきっちり使う本」「事例引きPowerPointプレゼンテーションハンドブック」など

■ 中邨登美枝の他のテーマ

「ネットショップ 開業・運営のノウハウ【基礎編】」
 「売上アップのためのインターネット活用法」
 「officeを使いこなそう！Word&Excel」他

研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 アドニス

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405
 TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786
 E-mail 7745@s-adonis.com