

予算ゼロでも
効果が
すぐ出る！

来店頻度が
ぐっとアップする事例満載！

販売促進
セミナー

売上が3倍上がる 7つの集客・販促術



お客様の心をつかむ驚きのテクニックを伝授

少ないコストで最大限に生産性を向上させる！

お金をかけて「DMやチラシ・広告」を打っても集客・売上が伸びないと悩んでいませんか？ 実はどんな業種でも、お金を掛けずに実行可能な集客や客単価アップ、来店頻度を高めるテクニックがあります。

新型コロナウイルスの影響で売上が大幅に減少している中小店がこの状況乗り越えるために、すぐに実践できて効果の出る集客・販促の具体的なノウハウについて事例を交え伝授します。

【講座内容】

- ◆「新しい生活様式」に合わせた販促とは
- ◆小さな会社やお店の生産性を上げる
適切な集客・広告宣伝・販促とは
- ◆お金の代わりに知恵とアイデア・経営資源を活用する
- ◆顧客獲得・客単価・購入頻度をアップする7つの方法
 - ①エビで鯛を釣る方法 ②仲間と組む方法
 - ③話題と媒体は自分で作る ④価値を作り出す方法
 - ⑤ついでに買ってもらう方法 ⑥来店・購入頻度を高める方法
 - ⑦リピーター客を増やす方法

■酒井とし夫の他のテーマ

「商売繁盛 9つの心理学的テクニック」

「心理学的 ランチェスター戦略」

「10倍売れるキャッチコピーがスラスラ書けるようになるセミナー」 他

* 120分

* 交通費は新潟県「糸魚川駅」から



ファーストアドバンテージ株式会社

代表取締役 **酒井 とし夫**

・ランチェスター経営認定講師

・米国NLP心理学協会認定

ビジネスマスター

・GCS認定コーチング・コーチ

1962年生まれ。立教大学社会学部卒業。都内の広告代理店勤務を経て独立。セミナーDVDを5年間で1万4千本をネット販売、読者数2万4千人を超える殿堂入りメルマガ「商売心理学」の作者。現在、小さな会社やお店の経営者を応援する熱血漢溢れるコンサルタントとして全国各地の企業や商工団体等のセミナーで活躍中。明快で体験を踏まえた指導は多方面から高い評価を得ている人気の講師。【著書】「心理マーケティング100の法則」「売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本」「広告宣伝心理学」「どん底からの大逆転」など



研修・セミナー・実技指導 **Adonis**

有限会社 **アドニス**

〒331-0801 さいたま市北区今羽町 410-1-405

TEL.048-666-7745 FAX.048-666-7786

E-mail 7745@s-adonis.com

◆ご質問・ご相談・お見積など、お気軽にお問合せください。

◆他にも、ジャンルごとに▼ご紹介しております。

有限会社アドニス

検索